



ACCOMPAGNEMENT ÉCONOMIQUE
EN MEUSE ET EN HAUTE-MARNE

SUCCESS STORIES



Le développement industriel est un axe prioritaire du Programme EDF d'accompagnement économique en Meuse et Haute-Marne afin de préparer le territoire et ses entreprises au projet Cigéo. Ses actions génèrent de nombreuses rencontres et des partenariats fructueux avec les PME locales. Zoom sur 8 success stories.

SUCCESS STORY N°1
CIL (Constructeur Industriel Lambert) à Damvillers (55)
L'initiative d'EDF

- **2008** : EDF sollicite les adhérents d'Energic ST 52-55, l'association des industriels locaux, afin d'identifier les sociétés pouvant fabriquer les emballages nécessaires au stockage de déchets nucléaires.
- **2009** : la société CIL répond à l'appel d'offres d'EDF, et obtient en 2010 le marché de fournitures pour une durée de 5 ans, soit 2 700 casiers pour des déchets très faiblement actifs, destinés à l'ensemble des Centrales d'EDF.

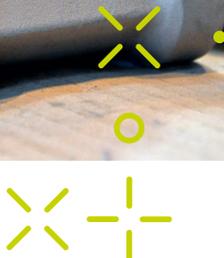
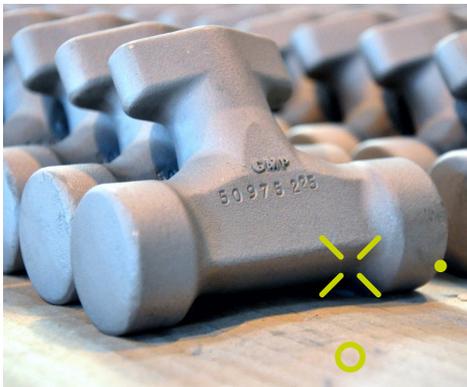
Satisfait de la qualité de la fourniture, EDF consulte CIL lors du renouvellement du marché et à ce jour, CIL est toujours titulaire de ce contrat !



3,4 millions
d'euros de commandes
d'EDF entre 2013
et 2017

SUCCESS STORY N°2
GMP (Gascard-Martin-Prost) à Neuilly-l'Évêque (52)
L'initiative d'EDF

- **2009** : EDF organise pour les adhérents d'Energic ST 52-55 une visite des ateliers Velan, constructeur de robinetterie nucléaire à Lyon. Charly Gascard, Directeur de GMP, une forge familiale, participe à la rencontre et se rapproche du constructeur.
- **2012** : avec l'appui d'EDF, la Direction de Velan souhaite tester la capacité de GMP à fournir des corps de robinets forgés avec des exigences techniques fortes (niveau 1 RCCM). EDF met à la disposition de GMP :



SUCCESS STORY N°3

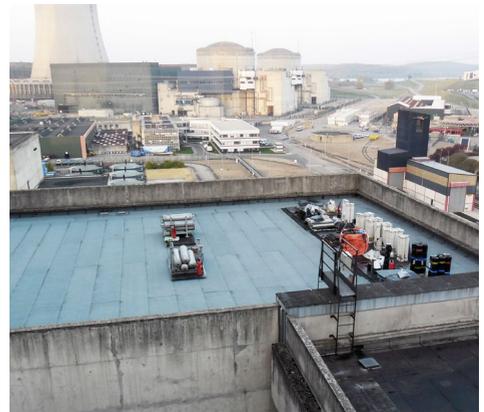
- un expert technique pour accompagner la montée en compétence de la forge vers les exigences de la filière nucléaire ;
- un prêt participatif de 100 000 euros pour soutenir la croissance de l'entreprise.
- **2016** : la société Essinox, fournisseur d'EDF, est contrainte de reconstituer son stock en urgence après un sinistre et doit faire appel à un forgeron habilité pour la filière nucléaire. EDF propose à Essinox de se rapprocher de GMP. Les négociations aboutissent à un contrat pluriannuel entre les deux entreprises, avec une première commande immédiate. EDF permet à GMP de répondre à cette commande sans faire d'avance de trésorerie en mobilisant un second prêt de 100 000 euros, remboursable sur 5 ans. Entre 2012 et 2016, GMP a créé 4 nouveaux emplois !

Aujourd'hui, GMP travaille pour plusieurs robinetiers de la filière nucléaire. En 2018, l'entreprise devrait obtenir la qualification chinoise HAF 604 pour livrer à Velan des corps forgés répondant aux exigences de la filière nucléaire chinoise ! Ce partenariat gagnant/gagnant est un exemple des relations qui doivent se développer entre les fournisseurs directs d'EDF et les entreprises de Meuse et Haute-Marne qu'EDF entend soutenir.

Meuse Étanche à Chauvencourt (55)

L'initiative d'EDF

- **2014** : satisfaite des prestations d'étanchéité de couvertures des bâtiments auxiliaires nucléaires réalisées par la société Meuse Étanche, sous-traitant de rang 2, la Centrale de Cattenom souhaite que cette entreprise du territoire devienne un fournisseur de rang 1. EDF accompagne alors Meuse Étanche pour qu'elle obtienne la qualification EDF/UTO, lui permettant d'accéder à des appels d'offres et de gagner des contrats.
- **2015** : Meuse Étanche obtient la qualification pour une durée de 5 ans.



3

1,2 million
d'euros de commandes
d'EDF entre 2014
et 2017

1,2 million
d'euros de commandes
d'EDF entre 2014
et 2017



4

SUCCESS STORY N°4
Aéro-Solutions à Saint-Dizier (52)
L'initiative d'EDF

- **2013** : Aéro-Solutions s'implante dans la pépinière d'entreprises de Saint-Dizier avec l'appui d'EDF, qui souhaite élargir ses prestataires sur le marché très restreint de la maintenance et de la reconfiguration des aéroréfrigérants des centrales nucléaires. EDF accorde à l'entreprise un prêt participatif de 150 000 euros pour faire face à ses charges de développement et de certification.
- **2017** : Aéro-Solutions quitte la pépinière d'entreprises et acquiert un bâtiment de 2 500 m² dans la Zone d'Activité de Trois-Fontaines à Saint-Dizier. L'entreprise compte aujourd'hui 15 salariés recrutés localement !



16 million d'euros
de commandes d'EDF
entre 2014 et 2017

Dotée de fortes compétences issues de l'industrie allemande, Aéro-Solutions apporte à EDF une technologie très performante et alternative au constructeur d'origine. Elle a gagné plusieurs contrats de maintenance et de rénovation des aéroréfrigérants du parc nucléaire français.

SUCCESS STORY N°5

DATA OBSERVER
Data-Observer à Void-Vacon (55)
L'initiative d'EDF

- **2011** : création de Data-Observer, entreprise de la nouvelle économie numérique spécialisée dans la veille internet et l'évaluation de la « e-réputation » des entreprises, grâce à un prêt participatif de 100 000 euros d'EDF.
- **De 2011 à aujourd'hui** : EDF devient un client régulier de l'entreprise, qui compte désormais 9 salariés à temps complet à Void-Vacon.

14 nouveaux emplois prévus par Data-Observer dans la Meuse pour accompagner sa croissance.

En 2016, EDF a participé au tour de table organisé pour le rachat de deux fonderies par CIFB, à travers un prêt participatif de

500 000
euros

SUCCESS STORY N°6
Ferry-Capitain à Vecqueville (52)
L'initiative d'EDF

- Avec l'appui d'EDF, Ferry-Capitain, navire amiral du Groupe CIFB spécialisé dans les pièces géantes en fonderie d'acier et de fonte, améliore par innovation sa qualification technique qui lui permet d'accéder aux marchés de l'hydraulique, du thermique et du nucléaire.
- **2016** : Le Groupe CIFB fait l'acquisition des Fonderies Hachette-&-Driout en Haute-Marne et des Fonderies de Tréveray dans la Meuse, au bord du dépôt de bilan. Ce rachat a permis de sauver 450 emplois en Meuse et en Haute-Marne ! Grâce à cette opération, le Groupe CIFB élargit sa gamme de production à des pièces de moins de 10 tonnes. De son côté, EDF maintient son accompagnement technique pour que la certification soit étendue à ces nouvelles entités.




SUCCESS STORY N°7
Un partenariat gagnant-gagnant entre D2FC, constructeur de robinets, et Ferry-Capitain
L'initiative d'EDF

- Le constructeur normand D2FC noue un partenariat avec le fondeur Ferry Capitain dans le but de co-construire des solutions technologiques intégrant les exigences techniques et les contraintes de fonderie du robinet. Leur objectif ? Optimiser la fabrication et le coût des robinets, et plus largement répondre aux appels d'offres d'EDF-Hydraulique avec une solution française de la conception à la fabrication. Cette coopération entre un fournisseur de rang 1 d'EDF et une entreprise de Haute-Marne a été accompagnée de bout en bout par EDF afin que les innovations proposées soient intégrées dans les matériels réalisés.
- D2FC obtient les marchés de robinets des centrales hydrauliques de Malgovert, de La Coche et de Tignes, dont il confie la fonderie à son partenaire Ferry Capitain.

791 000

euros de commandes
d'EDF depuis 2014

SUCCESS STORY N°8

Des formations au bénéfice de la montée en compétence vers la filière nucléaire

L'initiative d'EDF

Depuis 2008, EDF organise des formations spécifiques au code RCCM (Règles de Conception et de Construction des Matériels mécaniques), références normatives de la filière nucléaire française. Ces formations s'adressent aux responsables techniques, ainsi qu'aux responsables contrôles et qualité des entreprises adhérentes à l'association Energic ST 52-55. Elles sont également délivrées à titre gracieux par un expert EDF à des classes de 12 stagiaires au Centre de formation aux essais non destructifs de Saint-Dizier.

Entre 2008 et 2017,

104
salariés d'entreprises
locales en Meuse et en
Haute-Marne ont pu
acquérir les bases
du code RCCM.



7



DEPUIS 2006,

le groupe EDF a contribué à la création ou au maintien de plus de **1 100 emplois** en soutenant l'investissement des entreprises du territoire par des prêts participatifs ou bonifiés, toujours en partenariat avec les organismes financiers traditionnels.

Les interventions d'EDF ciblent préférentiellement les secteurs industriels connexes à ses propres activités, tels que la métallurgie et la mécanique.

Entre 2008 et 2017, le montant total des achats effectués en Haute-Marne et en Meuse, par EDF et ses principaux fournisseurs, dépasse les **220 millions d'euros**.



EDF-SA
22-30 avenue de Wagram
75382 Paris Cedex 08 – France
Capital of 1 443 677 137 euros
552 081 317 R.C.S. Paris

www.edf.com