

# énergie *news*

AU SERVICE DE VOTRE COMPÉTITIVITÉ

## Offres gaz naturel, votre accompagnement à la carte

Particulièrement volatil, soumis aux aléas géopolitiques, le marché du gaz appelle plus que jamais une expertise approfondie et personnalisée. Avec une gamme d'offres souple et variée, élargie en 2016, EDF Entreprises répond aux enjeux des entreprises suivant leur activité, leur taille et leurs besoins énergétiques.

Dans ce numéro, Saria Industries explique par exemple les bénéfices sur sa compétitivité de l'offre de fourniture de gaz « livrée sur site avec accès au marché ». Ce contrat flexible et dynamique lui permet de sécuriser progressivement ses volumes de gaz par des achats successifs à prix fixes grâce à un accès direct au marché.

Sur le marché du gaz, la biométhanisation est également devenue une filière stratégique face aux enjeux de la transition énergétique. Verdesis explique en quoi les effluents d'industries valorisés en biométhane peuvent représenter une véritable opportunité économique et écologique pour les entreprises.

À découvrir aussi dans ce nouveau numéro, le management énergétique digital, pour réduire durablement les consommations d'énergie des bâtiments.

Enfin, pour en savoir plus sur la prochaine mise en exploitation du terminal méthanier de Dunkerque, rendez-vous en page 4.

Très bonne lecture à tous !



**Kris Vervaet,**  
Directeur  
du Marché d'Affaires



**PAGE 2**

**Contrat gaz à prix de marché  
« Une approche dynamique,  
capitale pour notre  
performance ! »**

**PAGE 3**

**Biogaz  
Des solutions rentables  
pour valoriser les  
effluents des industriels**

**PAGE 3**

**Management énergétique digital  
Pour une réduction  
optimale et durable  
des consommations**

**PAGE 4**

**Achats d'énergie  
Édition 2016 congrès  
Gazelec – Lyon, Nantes  
et Lille**

TENDANCES 

## Contrat gaz à prix de marché « Une approche dynamique, capitale pour notre performance ! »

Converti au gaz naturel depuis 10 ans pour mieux rentabiliser son activité de valorisation de la biomasse, Saria Industries a choisi un contrat « livré site avec accès marché ». Atout : une extrême souplesse contractuelle pour une approche dynamique du marché gaz, ouverte sur les opportunités de marché. [Explications du directeur des Achats, Jean-Jacques Jaupart.](#)



Jean-Jacques Jaupart, directeur des Achats

### Quels sont les besoins énergétiques de votre activité ?

La vapeur est la base de notre production, ce qui entraîne d'importants besoins en gaz pour alimenter notre process de déshydratation de la biomasse d'origine carnée. Nous développons deux activités distinctes sur 20 sites dans toute la France. La première porte sur la valorisation de sous-produits carnés (découpe de viande, os, abats) pour produire des protéines animales destinées à l'industrie du pet-food, à la conception d'engrais ou à la transformation de certaines graisses pour les peintures ou dissolvants. Nous avons une seconde activité, l'incinération de cadavres d'animaux morts à la ferme. Dans ce cas, d'un côté nous produisons des combustibles de substitution pour les cimentiers, de l'autre nous valorisons les graisses dans l'industrie du biocarburant de seconde génération. Sur l'ensemble de nos activités, le poste énergie représente 16 % de notre production, soit le deuxième poste de coût dans l'organisation. Nos usines tournant 6 jours sur 7, 52 semaines sur 52,

nous avons également besoin d'une garantie d'approvisionnement.

### Quelles étaient vos attentes en matière de contrat gaz et pour quels bénéfices ?

Nous cherchions avant tout une souplesse contractuelle sans engagements de consommation. Nous avons signé un contrat avec EDF Entreprises sur deux ans pour une consommation annuelle de 750 GWh, soit un montant total de 30 millions d'euros. Compte tenu de cet enjeu budgétaire, nous voulions assurer la totale maîtrise de nos coûts énergétiques pour ne pas dépasser l'enveloppe dédiée à ce poste. Nous avons donc opté pour une offre avec une approche très dynamique face à un marché volatil. En lien constant avec notre interlocuteur EDF Trading et grâce à un accès permanent au prix du marché, nous pouvons saisir à tout moment les meilleures opportunités. Même si le contrat ne démarre réellement que le 1<sup>er</sup> novembre 2016, nous avons déjà bloqué des volumes de consommation à prix ferme pour 2016 et 2017.

### Comment interviennent EDF Entreprises et EDF Trading dans le processus ?

L'interlocuteur commercial d'EDF Entreprises a répondu à notre appel d'offres, mis au point les conditions contractuelles avec une vision globale de nos besoins et de notre contrat. Nous avons ensuite calé avec EDF Trading les modalités opérationnelles d'accès au marché, pour fixer progressivement notre prix au gré des opportunités. Pour nous aider à prendre les bonnes décisions, il est essentiel que nous soyons en contact régulier avec un expert du comportement du marché du gaz, capable d'analyser les tendances et les impacts d'événements géopolitiques sur les prix ainsi que de saisir des opportunités. Notre interlocuteur chez EDF Trading nous apporte cette expertise dans le cadre d'un échange quotidien : suivant les indicateurs et l'évolution du marché, nous identifions des opportunités à la baisse et nous bloquons un volume donné pour une période donnée sur le prix que nous estimons le plus intéressant.

[Lire l'intégralité de l'interview](#)



## LE REGARD DE L'EXPERT

### Approvisionnements en gaz naturel Vers une évolution des conditions d'accès aux stockages souterrains

Afin de sécuriser les approvisionnements de la France en gaz naturel, le ministère de l'Écologie, du Développement durable et de l'Énergie a engagé une concertation entre tous les acteurs gaziers, pour réformer en profondeur le cadre réglementaire d'accès aux stockages. [Explications par Loïc Raynal, analyste Coûts et Risques à la direction Économie, Tarifs et Prix d'EDF.](#)

[Lire l'article](#)

## EUROPE

### RELATIONS COMMERCIALES FORTES, EXPERTISE ET QUALITÉ DE L'INFORMATION : LES CLIENTS EUROPÉENS DU GROUPE EDF EXPRIMENT LEUR SATISFACTION

Cette année encore, les grands clients européens du groupe EDF lui manifestent leur confiance : 86 % d'entre eux se disent satisfaits ou très satisfaits.

[Lire l'article](#)



## SOLUTIONS ↩

## Biogaz

## Des solutions rentables pour valoriser les effluents des industriels

Valoriser les déchets organiques en les transformant en énergie... Dans l'industrie comme dans les exploitations agricoles, de nombreuses solutions existent comme la cogénération ou la fabrication de biométhane. Directeur commercial de Verdesis\* - pionnier dans le domaine du biogaz -, Gaël Pourret explique les bénéfices économiques et environnementaux de telles solutions.



Gaël Pourret, directeur commercial

## Quels sont les secteurs concernés par la valorisation des déchets organiques en biogaz ?

De nombreuses industries produisent des effluents souvent polluants, dont le traitement et l'évacuation représentent une contrainte et un coût. Parallèlement, dans le domaine agricole, la biomasse constitue un gisement important de matière organique végétale ou animale également valorisable. La digestion de ces déchets par des bactéries permet de les transformer en biogaz à valeur énergétique. C'est ce qu'on appelle la « méthanisation ».

## Comment le biogaz ainsi produit peut-il être énergétiquement valorisé ?

Il existe deux principaux modes de valorisation du biogaz :

- la traditionnelle cogénération, qui s'adresse désormais essentiellement aux exploitations agricoles. Elle permet, par la combustion du biogaz, à la fois de produire de l'électricité et de fournir de la chaleur,
- l'épuration-injection, qui concerne plutôt les industriels et les installations de grande capacité: purifié et expurgé de son humidité, de son dioxyde de carbone et de ses éventuels polluants, le biogaz, alors devenu biométhane, peut être injecté dans le réseau de gaz naturel.

## Quels sont les bénéfices concrets pour un industriel ?

Produire du biogaz puis le valoriser présente d'abord un intérêt économique. Ainsi, l'industriel va économiser des coûts de traitement de ses effluents,

mais aussi obtenir une rémunération issue de la valeur énergétique de son biométhane. Deuxième avantage, la valorisation énergétique permet à l'industriel de sécuriser ses filières d'évacuation de ses déchets sur le long terme, une assurance pour la pérennité de son activité. Enfin, le troisième atout est environnemental : lorsqu'un industriel produit du biométhane pour un fournisseur d'énergie, ce dernier peut se prévaloir auprès du consommateur final d'avoir injecté sur le réseau une quantité de gaz d'origine renouvelable égale à 100 % de sa consommation. Un Certificat de garantie d'origine (CGO) permet d'en attester. L'industriel peut ainsi bénéficier de ces CGO pour « décarboner » sa propre consommation énergétique ou les valoriser sur le marché.

## Quels sont les domaines d'intervention respectifs de Verdesis, Dalkia et EDF Entreprises ?

Les synergies entre Verdesis et ses maisons mères Dalkia et EDF sont à la fois économiques, techniques, opérationnelles et commerciales. Par exemple, les experts d'EDF Entreprises peuvent identifier des besoins sur des sites industriels possédant des digesteurs ou des projets de méthanisation à l'étude et présenter à leurs clients l'expertise de Verdesis. En fonction des besoins des entreprises, Verdesis peut leur proposer des solutions de production, de traitement et de valorisation du biogaz, activité qui génère aujourd'hui une production annuelle de l'ordre de 550 GWh gaz. Enfin, Dalkia peut optimiser la valorisation énergétique par la récupération de chaleur et apporter son savoir-faire en matière d'efficacité énergétique, ainsi que ses capacités pour l'exploitation et la maintenance des installations.

[Lire la suite](#)

\* Filiale de Dalkia (groupe EDF)



## EN ACTIONS ↩

## MANAGEMENT ÉNERGÉTIQUE DIGITAL Pour une réduction optimale et durable des consommations

La maîtrise du comportement énergétique des bâtiments est sans conteste un levier essentiel dans la recherche de performance des entreprises. NetSeenergy, filiale du groupe EDF spécialisée dans les télé-services d'efficacité énergétique, les accompagne dans cette démarche.

Solution web agile et innovante, So Smart apporte aux entreprises une vision actualisée et précise des consommations en gaz, électricité et eau de leurs sites.

Ce dispositif digital est complété par l'intervention d'Energy Managers, experts en charge de détecter les fonctionnements et comportements énergivores et d'analyser les données techniques et énergétiques des bâtiments.

À partir de leur diagnostic, NetSeenergy accompagne ses clients dans la mise en œuvre de plans d'action d'économie personnalisés.

[Découvrir So Smart de NetSeenergy](#)

## RÉGLEMENTATION

## Montée en puissance de la fiscalité écologique en France



Depuis avril 2014, la contribution climat énergie, plus communément appelée « taxe carbone », est entrée dans le paysage fiscal français. Destinée à lutter contre le réchauffement climatique, cette fiscalité sur les émissions de gaz à effet de serre s'applique aux consommations d'énergies fossiles que sont les produits pétroliers, le gaz naturel et le charbon.

Après avoir été instauré à 7 € en 2014, le prix de la tonne de CO<sub>2</sub>, fixé chaque année dans le cadre de la loi de finances, est passé à 14,50 € en 2015, puis à 22 € en 2016. Cette trajectoire à la hausse s'inscrit dans le cadre de la loi relative à la transition énergétique pour la croissance verte, promulguée en août 2015, qui fixe la valeur de la tonne de CO<sub>2</sub> à 56 € en 2020 et à 100 € en 2030.

[En savoir plus](#)

## REJOIGNEZ EDF ENTREPRISES SUR LES RÉSEAUX SOCIAUX

Toute l'actualité pour optimiser la performance énergétique de votre entreprise et améliorer sa compétitivité.



EN LIGNE

**Sécurisez et facilitez le traitement de vos factures avec le Flux Électronique de Facturation**

Avec le Flux Électronique de Facturation, vos données de facturation sont automatiquement saisies dans vos systèmes d'information grâce à une liaison informatique sécurisée. Ainsi :

- Vous simplifiez et accélérez le traitement de vos factures,
- Vous réduisez vos coûts de fonctionnement,
- Vous consolidez vos données comptables et énergétiques directement dans vos propres logiciels.

[En savoir plus](#)

CHIFFRE CLÉ

**+160%**

C'est, entre 2014 et 2015, l'évolution des volumes contractualisés par EDF avec les entreprises lui ayant accordé leur confiance pour leur fourniture de gaz naturel.

[Découvrir nos offres de gaz naturel](#)

AGENDA

**Prix La Tribune BNP Paribas Jeune Entrepreneur**

Les prix La Tribune BNP Paribas Jeune Entrepreneur ont été remis le 4 avril dernier au Grand Rex, à l'occasion de la journée « 1 000 start-up pour changer le monde ».

Pour cette 4<sup>e</sup> édition, EDF Entreprises a récompensé Thibaut Jarrousse, lauréat de la catégorie Industrie, pour son projet 10-Vins.

Partenaire officiel de l'événement, EDF Entreprises affirme ainsi son engagement aux côtés des entrepreneurs et son soutien au développement des technologies innovantes.

[Retour sur la soirée de remise des prix](#)

QUESTION DE PERFORMANCE

**Achats d'énergie**



**Édition 2016 congrès Gazelec – Lyon, Nantes et Lille**

Pour une entreprise, bien acheter son énergie est essentiel pour optimiser ses charges, disposer de services adaptés à ses besoins et être accompagnée dans sa recherche de performance énergétique. Au moment du choix d'un contrat d'énergie, nombreux sont les paramètres à prendre en compte et les questions qui se posent.

C'est pourquoi, en 2016 comme depuis quelques années, EDF sera présente aux congrès Gazelec en régions. Une occasion privilégiée, pour les acheteurs d'énergie, d'échanger autour de leurs problématiques avec les experts d'EDF Entreprises, de trouver réponse à leurs questions et de découvrir les offres adaptées à leurs usages.

Après Lyon le 30 mars dernier, c'est à Nantes le 27 avril et à Lille le 11 mai que se tiendront les prochains congrès. Des rencontres « nouvelle formule », durant lesquelles les décideurs de l'énergie pourront profiter d'ateliers et d'échanges personnalisés.

[En savoir plus et s'inscrire](#)

EN RÉGIONS

**Gaz naturel liquéfié**

**Un premier méthanier fera prochainement son entrée dans le port de Dunkerque**

Après cinq ans de travaux, c'est d'ici quelques mois que sera mis en exploitation le terminal méthanier de Dunkerque, infrastructure de réception, stockage et regazéification de gaz naturel liquéfié (GNL) de dimension européenne.

Après Fos Tonkin, Fos Cavaou et Montoir-de-Bretagne, Dunkerque sera ainsi le 4<sup>e</sup> site français à accueillir des méthaniers en provenance du monde entier. D'une capacité de regazéification de 13 milliards de m<sup>3</sup> par an, le terminal sera relié aux réseaux français et belges de gaz naturel, une première, et permettra de couvrir environ 20 % de la consommation des deux pays. Une infrastructure maritime essentielle pour diversifier les sources d'approvisionnement européennes et limiter les aléas techniques et géopolitiques liés au transport terrestre.

[Lire l'article](#)



Pour plus d'informations, connectez-vous sur [edfentreprises.fr](http://edfentreprises.fr)

Énergie News : trimestriel édité par EDF Entreprises - Directeur de la publication : Kris Vervaet - Rédactrice en chef : Laurence Caminade - Membres du comité éditorial : Agnès Brzozka, Fanny Burtin, Hélène Cockenpot, Marie-Jeanne Couly, Nathalie Damour, Isabelle Faurère-louart, Marc Gendron, Dominique Glachant, Isabelle Hita, Naik Kerever, Delphine Larue, Élodie Lemoine, Benoît Morel, Annick Renoult - Ont participé à ce numéro : Sébastien Benito, Émilie Chardonnet, Christelle Collenot-Doré, Christophe Desonis, Olivier Di Cocco, Joël Jouanard, Olivier L'Herbette, Caroline Marie-Allard, Agnès Monsaingeon, Loïc Raynal, Nicolas Thiery, Olivier Thierry, Charles-Éric Villain-Furgeot - Crédits photos : Saria Industries - Verdesis - Marion Varescon - Dunkerque LNG " Happy Day" - Robert Fahl - Francis Cormon - Thinkstock - EDF - Conception : humancom



EDF SA  
22-30, avenue de Wagram  
75832 Paris Cedex 08 – France  
Capital de 960 069 513,50 euros – 552 081 317 R.C.S. Paris

[www.edf.com](http://www.edf.com)

EDF Direction Commerce

Tour EDF  
20, place de La Défense  
92050 Paris La Défense Cedex

Origine 2014 de l'électricité vendue par EDF :  
82,2 % nucléaire, 13,6 % renouvelables (dont 7,9 % hydraulique),  
1,6 % charbon, 1,3 % gaz, 1 % fioul, 0,3 % autres.  
Indicateurs d'impact environnemental sur [www.edf.com](http://www.edf.com)

L'énergie est notre avenir, économisons-la !