

INGENIEUR TECHNICO-COMMERCIAL (H/F)

Type de l'Offre : Offre d'Emploi Externe
Type du contrat : CDI
Profil de poste : Ingénieur et Cadre
Spécialité(s) : Développement
Domaine d'intervention : Nucléaire
Convention collective : Ingénieur et Cadres Métallurgie
Salaire indicatif : Selon expérience
Horaires : Forfait jours
Pays : France (déplacements fréquents)
Région(s) : Occitanie
Département(s) : Gard
Ville(s) : CODOLET (30)
Nombre de postes : 1
Mise en ligne : 24/08/2018

DESCRIPTION DE L'OFFRE

SOCODEI, filiale du groupe EDF, au sein de la Direction Développement et Supports aux Opérations (DDSO), et sous la responsabilité du Chef de Service Développement, nous recherchons un Ingénieur Technico-Commercial (H/F) :

Missions principales, responsabilités et spécificités :

- Développement du portefeuille clients : réaliser des études de marché, mettre en œuvre un programme de prospection à partir d'un programme de contact client structuré et en assurer le suivi, prospecter, assurer les objectifs de vente, participer à des événements (salons, visites de site, conférences...)
- Vente : identifier et analyser les besoins des clients, s'approprier et traduire le cahier des charges auprès des services techniques internes en les accompagnant, rédiger des propositions technico commerciale avec un engagement en terme de Technique, Coûts, Délais, négocier, contractualiser, transférer l'affaire au pilote opérationnel, s'assurer du bon déroulement de la commande
- Service après-vente : accompagner et/ou assurer l'exécution opérationnelle de certaines commandes, s'assurer de la satisfaction client, fidéliser la clientèle
- Participer à la mise en œuvre de la politique de développement de l'entreprise : développement du chiffre d'affaires, diversification des clients, veille stratégique, participer au plan d'action commercial, assurer le reporting de l'activité

PROFIL SOUHAITE

- **Diplôme/Formation** : BAC+5 technique avec une composante commerciale
- **Expérience** : Expérience de 5 ans minimum en développement commercial dans un secteur d'activité Industrielle et Technique et de préférence en milieu nucléaire
- **Compétences** : Techniques de négociation commerciale, droit des contrats, expérience dans le domaine du traitement des déchets radioactifs serait un plus
- **Connaissances** : Maîtrise des outils bureautiques (Word, Excel, Powerpoint...) et de l'environnement Windows, Maîtrise de l'anglais, la pratique d'une autre langue (Allemand, Italien, Espagnol, ...) serait un plus
- **Aptitudes/Qualités** : Bon relationnel, sens du contact et du service, capacité de négociation et d'entreprendre, capacité d'adaptation, autonomie, force de proposition, rigueur, esprit de synthèse, ouverture d'esprit, combativité, goût pour la technique

POUR POSTULER

Lettre + CV à remettre au plus tard le 16/09/2018 à recrutement@socodei.fr en précisant la référence suivante : ITC2

Passation de tests techniques et/ou de personnalité et entretiens